



Leader mondial en production et commercialisation de naissains d'huîtres creuses sélectionnés, le groupe FRANCE NAISSAIN, s'engage auprès de ses clients ostréiculteurs, en leur garantissant la qualité, une gamme étendue de marchandise ainsi qu'un suivi clients complet, construit sur la base de relations durables.

Notre groupe, ancré sur des valeurs fortes, recherche **un technico – commercial (H /F)**.

Après une formation technique et commerciale approfondie sur le savoir-faire de l'entreprise, vous aurez pour mission de développer et de suivre les ventes de naissains d'huîtres sur le **périmètre géographique du bassin d'Arcachon (33), et sur les départements des Bouches du Rhône (13), de l'Hérault (34), de l'Aude (11) et des Pyrénées Orientales (66)**.

Résolument engagé dans la relation clients, vous travaillerez en équipe, de manière transverse, avec les services supports internes (logistique, comptable...) et serez l'interlocuteur privilégié de nos clients, pour répondre à leurs attentes.

Bénéficiant de l'expérience et de l'expertise des équipes en place, vous avez l'ambition de monter en compétence et d'acquérir les spécificités propres à un produit vivant.

Dans le cadre de votre fonction, vous serez en charge de :

- Pérenniser et développer le chiffre d'affaires de votre portefeuille ;
- Piloter et déployer les actions de prospection efficaces afin de développer nos parts de marché ;
- Développer la vente en mettant en avant une approche de conseil et/ou d'accompagnement technique des professionnels ostréicoles ;
- Animer vos relations clients/ prospects dans la durée, en créant et en maintenant une relation professionnelle de proximité ;
- Assurer le suivi commercial et administratif de votre secteur en veillant au respect des engagements contractuels ;
- Suivre et analyser les résultats commerciaux et financiers de votre secteur et les indicateurs de performance ;
- Assurer un reporting régulier auprès de la Direction.

Représentant du groupe, vous veillerez à développer, à valoriser l'image et la notoriété de FRANCE NAISSAIN sur les zones dont vous aurez la charge.

Profil attendu

Au-delà de votre formation supérieure en commerce, vous justifiez d'une première expérience réussie.

Votre curiosité et votre appétence à découvrir les différentes techniques d'élevage, votre capacité à évoluer dans un environnement technique et contraignant nécessitant rigueur et réactivité sont des atouts essentiels pour la réussite à ce poste.

Doté d'une aisance relationnelle, vous êtes enthousiaste, diplomate, impliqué, tenace, avez le goût du travail en équipe, tout en sachant gérer un portefeuille client en autonomie, avec le sens du résultat et du service client.

En plus d'une maîtrise du pack office, une expérience sur des logiciels ERP et CRM serait appréciée...

Un attrait pour la biologie serait une valeur ajoutée à votre candidature.

Conditions proposées :

- Poste en CDI
- Déplacements sur secteur- fréquence : au minimum une semaine sur deux
- Rémunération selon profil

Contact :

Ecrire à
FRANCE NAISSAIN
Polder des Champs
85230 BOUIN
recrutement@francenaisain.com

en nous faisant parvenir votre lettre de motivation et votre CV sous la référence TCO/09/18/SUD/ECO